

Wir bringen Strategie in Ihren Vertrieb

Vertrieb 2020 im B2B



Typische Anliegen unserer Kunden

VERTRIEB IN ZEITEN DER DIGITALE TRANSFORMATION

1. Das Verhalten der Kunden verändert sich, uns fehlt die Zeit, unsere Strategie anzupassen.

BMEXPERTS

- Entwickelt mit Ihnen die richtige Vertriebsstrategie
- Übernimmt einen Großteil der Aufgaben
- Sensibilisiert und aktiviert Ihr Team

2. Wo müssen wir anfangen, was kann warten?

BMEXPERTS

- Ausgearbeitete Workshops- & Strategiefindungs-Programme (Auszug)
 - Tune Your CRM
 - Angebot in 2 Minuten
 - Vertrieb in Zeiten der Digitalen Transformation
- Zeitnahe Erstellung einer individuellen Roadmap

HERAUSFORDERUNGEN DES VERTRIEBS

3. Der Vertrieb kann die KPIs (Ziele) nicht erreichen

BMEXPERTS

- Sales-Excellence Programm
- Neue Vertriebskanäle erschließen

4. Der Vertrieb kommt an den Kunden schwieriger heran

BMEXPERTS

- Einkäufer & Ingenieure der Generation Y erreichen
- Kunde dort abholen, wo er überzeugt werden kann
- Automatisierte Konfigurierung

Projekt-Erfahrungen (Auszug)

Mehr als 50 Projekte erfolgreich umgesetzt:



Sales Excellence

Verbesserung der Performance im Vertrieb :

- Prozesse / Organisation
- Kundenpotentiale
- Aufbau



Digital Planning

Entwicklung der Digitalisierungsstrategie :

- Vertrieb
- Geschäftsfeld
- Markteintritt
- Vertriebskanäle



Digital Sales

Fit machen für den Vertrieb 2020 :

- Verbesserung des CRMs
- Optimierung Sales Prozesse
- Einführung internationaler Preissysteme



Digital Product

Digitales Rückgrat für erfolgreiche Produkte :

- Portfolio Optimierung
- Modularisierung Lösungsangebot
- Produkt-Konfigurator (CPQ)



Realization

Umsetzung der Digitalisierungsstrategie :

- CRM Prozesse
- Sales Prozesse
- Kundenfeedbacksysteme

Kundenstimmen:

... BM-EXPERTS unterstützt uns seit 2008 in vielen unterschiedlichen internationalen Kunden-Projekten. In den meisten Projekten geht es darum, den Vertrieb weiter zu entwickeln. Durch das sehr gute Know-How von BM-EXPERTS konnten signifikante Wertbeiträge geschaffen werden....

Lennart Koch, Vorstand
Taskforce Management on Demand AG

... BM-EXPERTS hat uns bei den Prozessen zur Einführung unseres Salesforce CRMs ... entscheidend geholfen. Begeistert war ich besonders von der kurzen Zeitspanne vom „going live“, bis alle Vertriebler das CRM aktiv genutzt haben...

Andreas Liebheit, President
Heraeus (HPI)

BMEXPERTS

BM-Experts GmbH
Geschäftsführer: Uwe Brüggemann
Kaiserstuhlstr. 18 - 14129 Berlin
bm-experts.de
office@bm-experts.de
+49-30-80 58 58 6-0